

# Priser för DPR Programvara

## Grundregel för programmets prissättning

Vi har valt att använda en något annorlunda prispolicy än den vanligaste.

Programmen säljs som abonnemang för ett år i taget. Under året får du nya versioner och fri program- och teknisksupport. Angivet pris avser första årets abonnemang. När du betalat detta abonnemang har du rätt till såväl att använda programmet under ett år som till support, per telefon, mail eller fax. I USA kallas denna metod att köpa program för ”Leaseware”. Du hyr användarrätten för programmen år för år. Vi har valt denna princip av flera skäl:

- Alla användare behöver support för att bli nöjda användare. Det finns alltid behov att få hjälp. Då ska man kunna ringa efter hjälp utan att det kostar extra. Detta gäller i hög grad för DPR-programmen som innehåller många finesser som man kan behöva få lite hjälp för att rätt kunna utnyttja, även om all information står i manualen
- 
- En programleverantör som enbart registrerar en användare en gång, tar betalt då och sedan inte ger användare rätt till support utan särskilt avtal måste ha ett särskilt supportregister för att kontrollera om en användare som vill ha telefonsupport har gällande avtal. Detta är en onödigt administrativ kostnad. Det blir lätt diskussioner med användare om ett supportärende ska kost eller inte.
- 
- Att ett program ”kompiskopieras” är ingen sällsynt händelse. En programleverantör som säljer sitt program utan tidsgräns måste ta mycket mer betalt av de som köper ett program lagligt för att kompensera för bortfallna intäkter för de som använder programmen illegalt. Microsoft är ett exempel på detta. Genom att tillämpa en år för år gällande användarrätt av programmen kan man hålla lägre kostnader, eftersom det då inte uppstår bortfallna intäkter för support.
- 
- En programleverantör som vill förbättra sina program har i sina användare den bästa hjälpen. Man ska se till att locka användarna att ha kontakt direkt med sig. Man ska inte sälja ut supporten till utomstående företag, för då går man miste om den oundgängliga direktkontakten med användarna.
- 
- En användare kan få ändrade förhållanden, t ex kan företaget ändra inriktning, bli uppköpt eller byta ägare. Då är det oekonomiskt att ha i en engångssumma köpt in ett program som man inte fortsättningsvis behöver. Det vore i sådana fall bättre om man betalar för varje år man använder programmen.

Följande priser gäller 2010 11 14

### ”Byråpaketet” för redovisningsbyråer (över 10 klienter)

Program som ingår utöver bokföring är då:

Klientbokföring,

Årsredovisning: såväl enligt K2 som enligt den gamla mallen (årsredovisningslagen)

Årsbokslut för handelsbolag, föreningar och enskild firma

Bokslutsbilagor,

Fakturering med inkasso och Hyresredovisning, även anpassning till husarbeten enligt fakturamodellen

Tidredovisning,

Leverantörsreskontra,

Löner,

Anläggningsregister,

Dokument och bolagsbildning,

Körjournal, räkneprogram m m .

Pris per år för detta paket är 6 500:- kronor för en användande person. För tillkommande användare 30% tillägg

### Bokföring för övriga företag:

1695:- 1200:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

### Årsredovisning, Anläggningsregister, Tidredovisning, Fakturering, Leverantör, Lön:

För dessa gäller samma standardpris 1990:- kr per år

### Deklaration / skatteprogram:

2900 kr för ”byråversion” per år samt 700 kr för privatversion per år

### Dokument inkl. REKO-dokument

1900 kr per år

### Kalkyl av 3:12-reglerna

1295:- 895:- vid förlängning av serviceabonnemang efter år 1

### Kontantfaktura:

1500:- 1200:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

I kontantfaktura ingår tidbokning

**Fakturering:**

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

**Löner:**

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

**Inkasso med klientinkasso**

1990:- 1500:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

**Tidbokning:**

990:- 700:- i förlängning av serviceabonnemang efter år 1

**Körjournal:**

695:- för anskaffning, 495:- för årsabonnemang från år 2

**Övriga program:**

Kontakta för offert.